

Account Executive (m/w/d) – Tübingen / Berlin / Köln

Start sofort

Über uns

Mit Maddox AI haben wir eine KI-basierte visuelle Qualitätskontrolllösung entwickelt, durch die wir manuell durchgeführte Qualitätskontrollen in der Produktion automatisieren. Maddox ist eine Asset-light SaaS-Lösung, mit der wir die visuellen Kontrollaufgaben angehen, die heute noch durch Mitarbeiter durchgeführt werden, da klassische (=regelbasierte) Verfahren an ihre Grenzen stoßen. Bei der Produktentwicklung kollaborieren wir eng mit führenden KI-Forschern aus dem Cyber Valley. Prof. Dr. Matthias Bethge, Prof. Dr. Alexander Ecker und Dr. Wieland Brendel forschen seit Jahren im Bereich Computer Vision und sind Teil unseres Gründungsteams.

Maddox ist sowohl bei DAX-30 Unternehmen als auch bei großen Mittelständlern im Einsatz. Unser Team besteht aus Wissenschaftlern, ehemaligen Strategieberatern, Maschinenbauern und Softwareentwicklern. Wir wissen, dass der Erfolg von Layer7 nur durch unser einzigartiges Team ermöglicht wird. Auf unserem weiteren Wachstumspfad möchten wir deshalb die besten und klügsten Köpfe von unserer Mission, Maddox als die moderne Qualitätsmanagementplattform zu etablieren, überzeugen und gemeinsam wachsen.

Deine Aufgaben

- Du arbeitest mit interessierten Kunden, erfragst ihre Bedürfnisse, berätst sie zu unseren Produkten und machst sie zu Fans
- Du baust Geschäftsbeziehungen zu relevanten Entscheidern/Ansprechpartnern bei potentiellen Kunden auf und vermittelst diesen den Mehrwert von Maddox
- Du qualifizierst eingehende Anfragen, suchst die spannendsten Kunden für uns raus
- Du bist verantwortlich für die Umwandlung von Angeboten in erfolgreiche Abschlüsse
- Du strukturierst und dokumentierst Deine Vertriebsaktivitäten eigenständig in unserem CRM-System

Dein Profil

- Du hast Freude an Herausforderungen und enger Teamarbeit in einem dynamischen Umfeld
- Du verfügst mindestens über 2 Jahre relevante Berufserfahrung im Sales
- Du hast Spaß am engen und regelmäßigen Austausch mit potenziellen Kunden per Telefon und E-Mail
- Du bist ein Kommunikationstalent sowohl in der professionellen Darstellung unseres Service und Portfolios als auch dem Definieren der Bedürfnisse der Kunden
- Du möchtest die Karriereleiter im Vertrieb erklimmen und hast Lust mit unserem Team zu wachsen
- Du bist ehrgeizig, motiviert und leistungsorientiert – und packst gerne Dinge direkt an
- Du verfügst über fließende Deutsch- und Englischkenntnisse

Warum Wir

Wir arbeiten in flachen Hierarchien, legen Wert auf direkte Kommunikation, lernen viel im Team und treffen wichtige Entscheidungen gemeinsam. Bei Layer7 erwarten Dich folgende Benefits:

- Eigenverantwortliches Arbeiten an Projekten im Bereich Künstliche Intelligenz / Industrie 4.0
- Flache Hierarchien, eine Wachstumsperspektive und sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein dynamisches und motiviertes Team mit tollen Kollegen (mit Erfahrung von BCG, IBM, SAP, Cyber Valley, etc.)
- Ein kompetitives Fixgehalt, 30 Urlaubstage und die Möglichkeit durch virtuelle Anteile (VSOP) an der Unternehmensentwicklung zu partizipieren
- Die Möglichkeit flexibel in Tübingen, Berlin, Köln oder remote zu arbeiten
- Regelmäßige Team-Events

Kontakt

Bitte bewirb dich über folgenden [Link](#) und fülle das entsprechende Bewerbungsformular aus. Andererseits können wir deine Bewerbung leider nicht berücksichtigen. Vielen Dank!

Solltest Du weitere Fragen haben, kontaktiere uns gerne jederzeit unter recruiting@layer7.ai.