

Head of Sales & Marketing (m/w/d) – Tübingen / Berlin / Köln

Start sofort

Über uns

Mit Maddox AI haben wir eine KI-basierte visuelle Qualitätskontrolllösung entwickelt, durch die wir manuell durchgeführte Qualitätskontrollen in der Produktion automatisieren. Maddox ist eine Asset-light SaaS-Lösung, mit der wir die visuellen Kontrollaufgaben angehen, die heute noch durch Mitarbeiter durchgeführt werden, da klassische (=regelbasierte) Verfahren an ihre Grenzen stoßen. Bei der Produktentwicklung kollaborieren wir eng mit führenden KI-Forschern aus dem Cyber Valley. Prof. Dr. Matthias Bethge, Prof. Dr. Alexander Ecker und Dr. Wieland Brendel forschen seit Jahren im Bereich Computer Vision und sind Teil unseres Gründungsteams.

Maddox ist sowohl bei DAX-30 Unternehmen als auch bei großen Mittelständlern im Einsatz. Unser Team besteht aus Wissenschaftlern, ehemaligen Strategieberatern, Maschinenbauern und Softwareentwicklern. Wir wissen, dass der Erfolg von Layer7 nur durch unser einzigartiges Team ermöglicht wird. Auf unserem weiteren Wachstumspfad möchten wir deshalb die besten und klügsten Köpfe von unserer Mission, Maddox als die moderne Qualitätsmanagementplattform zu etablieren, überzeugen und gemeinsam wachsen.

Deine Mission

Wachstum: Du bist verantwortlich, dass wir unsere ambitionierten Umsatzziele erreichen

Prozessoptimierung: Du entwickelst und implementierst schlanke und skalierbare Marketing & Sales Prozesse

Teamaufbau: Du stellst ein, führst, coachst und entwickelst das Marketing & Sales Team

Dein Profil

- Du hast bereits einen skalierbaren Sales-Funnel und ein erfolgreiches Vertriebsteams aufgebaut
- Du konzipierst, analysierst und optimierst Online-Kampagnen und verwaltest das Marketingbudget
- Du hast nachweislich Erfahrung im Marketing & Vertrieb für größere Unternehmenskunden – im Idealfall sogar im Marketing & Vertrieb von B2B-SaaS-Lösungen
- Du bist in der Lage und bereit, je nach Bedarf zwischen einem operativen und einem strategischen Arbeitsschwerpunkt zu wechseln
- Du weißt, wie Du Verantwortlichkeit und hohe Leistung innerhalb Deines Teams fördern kannst und schaffst eine High-Performance Kultur
- Du bist ein Naturtalent im Verkauf und bringst eine authentische Leidenschaft für Vertrieb mit
- Du zeigst eine pro-aktive Arbeitsweise: zielorientiert, selbständig und strukturiert
- Du sprichst Deutsch auf muttersprachlichem Niveau und bist verhandlungssicher in Englisch

Warum Wir

Wir arbeiten in flachen Hierarchien, legen Wert auf direkte Kommunikation, lernen viel im Team und treffen wichtige Entscheidungen gemeinsam. Bei Layer7 erwarten Dich folgende Benefits:

- Eigenverantwortliches Arbeiten an Projekten im Bereich Künstliche Intelligenz / Industrie 4.0
- Flache Hierarchien, eine Wachstumsperspektive und sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein dynamisches und motiviertes Team mit tollen Kollegen (mit Erfahrung von BCG, IBM, SAP, Cyber Valley, etc.)
- Ein kompetitives Fixgehalt, 30 Urlaubstage und die Möglichkeit durch virtuelle Anteile (VSOP) an der Unternehmensentwicklung zu partizipieren
- Die Möglichkeit flexibel in Tübingen, Berlin, Köln oder remote zu arbeiten
- Regelmäßige Team-Events

Kontakt

Bitte bewerbe dich über folgenden [Link](#) und fülle das entsprechende Bewerbungsformular aus. Andererseits können wir deine Bewerbung leider nicht berücksichtigen. Vielen Dank!

Solltest Du weitere Fragen haben, kontaktiere uns gerne jederzeit unter recruiting@layer7.ai.